

# 経営トップセミナー カリキュラム

業績の向上と企業繁栄のために、今こそ経営の見直しを！現役経営者や各分野に精通した講師が解説します。

	担当講師／テーマと内容	講師プロフィール
<b>第1回</b>	[講師]有限会社せいわ箸店 創業者 木越 和夫 氏	
<b>9/8</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■【特別講演】売れまっせ！「商売はあの手・この手に、もう一丁」</b> 箸製造で有名な福井県小浜市で小さな販売店から、斬新なアイデアとユニークな発想やお客様主義に徹した経営手法で年間売上数億円を誇る若狭地方を代表する繁盛店となる。その創業者が、集客力・販促力を高めるために必須の商品や技術・サービスをお客様に認めてもらう演出や仕掛けを伝授します。	1945年小浜市生まれ。箸のセールスマンとして全国を駆け回る。27歳で箸製造会社せいわ箸店を創業。35歳にして壹一壹の店を開店。現在、年商数億円の売上を誇る繁盛店となる。その活躍ぶりはNHKテレビでも紹介される。
<b>第2回</b>	[講師]モエル株式会社 代表取締役 木戸 一敏 氏	
<b>9/29</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■小心者の私でもできた！「なぜか獲れる仕事受注法」</b> ある建設会社では1年で売上が10倍に！保険会社では年間契約が3倍に！車検継続率3倍の自動車整備工場など、その他の業種でも成果が続々と出ている仕事受注法とは？儲かっている会社実践している5分のトークと45分で完成する営業ツールの仕組みについて事例を交え伝授します。	1962年生まれ。対人関係の苦手から人と接しない職ばかりを転々とし挫折の連続。13度目に教材販売で37カ月連続トップの営業マンになる。その後、リフォーム会社を設立。現在、営業コンサルタントに転身しセミナー講師として活躍中。
<b>第3回</b>	[講師]有限会社アリア 代表取締役 松本 すみ子 氏	
<b>10/13</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■やはり8兆円市場は狙い目！「団塊シニア市場の捉え方」</b> 約一千万人の団塊シニア市場は魅力あるビックマーケットです。しかし、従来のような老人向けのアプローチでは捉えきれません。まずは、団塊シニア世代の本質を知り、多様化するニーズを的確に捉えた上で、商品やサービスに落とし込んでいくことが大切です。商品開発や顧客獲得に役立つ発想のポイントを解説します。	IT業界で20数年、広報・販促・マーケティングを担当後、団塊シニア世代の動向研究とライフスタイル提案・シニア市場のコンサルティング・執筆を事業とする(有)アリアを設立。日経BP社の情報サイトで連載を担当する等マスメディアでも活躍中。
<b>第4回</b>	[講師]株式会社浜野製作所 代表取締役 浜野 慶一 氏	
<b>10/27</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■工場全焼の苦境を乗り越え 6年後に顧客100倍・売上10倍！</b> <b>どこにも負けないものづくりへの挑戦</b> [中小企業経営革新承認企業] 父の死去に伴い会社を継いで7年後に、もらい火により本社工場を全焼。その後、社員と共に「どこにも負けないものづくり」をモットーに再起・躍進を続け、数々の賞を受賞。今注目の経営者にその躍進の秘訣を語って頂きます。	1962年墨田区生まれ。父の死去に伴い事業継承。最先端の技術と「匠の技」を融合させ、朝日新聞社発行「魂の中小企業」13社にトップで紹介。現在、墨田区や大学との産学連携等で地域活性化に貢献。マスコミからも注目の経営者。
<b>第5回</b>	[講師]有限会社オフィスタカイ 代表取締役 高井 千恵子 氏	
<b>11/10</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■印象力を高める！「人の心を動かす 話し方・聞き方」</b> お客様や取引先との商談をはじめとするビジネスの現場では、短時間で相手の考えを引き出し、思い通りに交渉を進めることが求められます。そのためには好感を与える話し方と聞き方上手な会話力を身に付けなければなりません。指導力に高い評価を得ている講師が、信頼と業績を上げる話法について解説します。	松下電器産業(株)、研修会社講師を経て独立。現在、企業・商工団体等のマナー講師として活躍中。大手企業の研修講師選定コンペにおいて多数の講師の中からトップの成績で選ばれた実力派講師。
<b>第6回</b>	[講師]株式会社フード&サクセス 代表取締役 杉山 春樹 氏	
<b>11/24</b> (木) 19:00~ 21:00	<b>■100回の失敗で50億円失ったバカ社長の「成功術」</b> たった一回の失敗で自信をなくし挫折する人が多い中、数多くの失敗を経験し、多額の借金を抱え財産を失った杉山氏が、「日本中の事業経営者に失敗や挫折の少ない人生を歩んでほしい！」と、今まで失敗した体験を基に経営に役立つ転ばぬ先の杖20の法則を伝授します。元気の出る熱い講演です。	1954年生まれ。東京電力で働きながら夜学で経済を学ぶ。その後、脱サラし21年間で8社起業150店舗を開業。「焼き鳥店」で大成功するが謀略にあい破綻。現在は、飲食業の指導や研修講師で活躍中。

## 主催 稲敷市商工会・美浦村商工会・河内町商工会

### 経営トップセミナー 受講申込書

事業所名		TEL	-
所在地	〒	FAX	-
受講されるほうに○印を付けて下さい。全6講座受講の方は、受講料を添えてお申し込みください。	受講者名	▶	第1回9/8〔 〕 全6講座〔 〕
	受講者名	▶	第1回9/8〔 〕 全6講座〔 〕

※ご記入頂きました個人情報は、本セミナー以外の目的では使用いたしません。 ※3名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。